



AUTOMATYKA

ISSN 2392-1056 INDEKS 403024 AUTOMATYKAONLINE.PL

12/2017

Switche HARTING Ha-VIS eCon

Najszersza oferta na rynku – ponad 200 różnych modeli



Pushing Performance





Inteligentny wymiar komunikacji

O trendach w komunikacji przemysłowej, łączeniu technologicznych procesów w produkcji z inteligentną technologią sieciowych systemów komunikacji i przetwarzania danych, a także kluczowych wyzwaniach w inteligentnej produkcji rozmawiamy z Tadeuszem Cybulskim, prezesem firmy Murrelektronik.

Firmowe motto Murrelektronik to „stay connected”. Jak przekładacie je Państwo na praktykę?

„Stay connected” to odzwierciedlenie filozofii, w myśl której dbamy o to, by nasze produkty, usługi, ceny, jakość i procesy logistyczne były dostosowane do potrzeb klientów, rynku i pozostałych obszarów przemysłu. W centrum uwagi zawsze znajdują się odbiorcy naszych rozwiązań, z którymi jesteśmy w bliskich i serdecznych

relacjach. Kultura organizacyjna Murrelektronik oparta jest na współpracy, dzięki czemu mamy poczucie, że jesteśmy w stałym kontakcie ze światem techniki i jednocześnie budujemy trwałe relacje. Nie bez znaczenia jest też atmosfera panująca w pracy. Idea „stay connected” buduje bowiem także nasz zespół. Tylko dzięki wytrwałości i wyťažonej wspólnej pracy oraz świetnym relacjom wewnątrz Murrelektronik możemy odnosić sukcesy.

W czerwcu 2017 r. firma Murrelektronik uruchomiła sklep internetowy – Online shop Murrelektronik. Co o tym zdecydowało i jak wypada podsumowanie po kilku miesiącach jego funkcjonowania?

Platforma B2B to dla nas kolejny etap rozwoju i realizacja wspomnianej już idei „stay connected”. Nasze relacje z klientami są dzięki temu jeszcze bliższe – również te on-line, przez urządzenia mobilne. MShop to także odpo-

wiedź na rosnące wymogi e-commerce. Oferujemy ponad 30 tys. artykułów. To bardzo szeroka i bogata oferta, która jest na bieżąco uzupełniana o nowe, innowacyjne produkty i rozwiązania.

Online shop Murrelektronik jest platformą B2B, umożliwiającą nie tylko dokonywanie zakupów, ale też poznanie naszych rozwiązań, kart katalogowych i plików projektowych, korzystanie z e-planu, dobór odpowiednich akcesoriów, a także tworzenie indywidualnych list zatwierdzeń do projektów i przekazywanie ich współpracownikom. To nowoczesne narzędzie, które znacznie ułatwia pracę odbiorcom.

Na podsumowanie jeszcze trochę za wcześnie, ale możemy mówić o doskonałym i obiecującym początku. Efekty w pierwszym etapie funkcjonowania przerosły nasze oczekiwania, a liczba klientów korzystających ze sklepu i jego funkcjonalności codziennie rośnie.

W ubiegłym roku firma Murrelektronik nawiązała współpracę ze spółką Yacoub Automation, która miała na celu m.in. zintensyfikowanie rozwoju portfolio produktów. Jakie są jej efekty?

Konsekwentnie inwestujemy w rozwój innowacyjnych technologii gwarantujących zwiększenie przewagi konkurencyjnej. Współpraca z Yacoub Automation GmbH umożliwiła przyspieszenie tych działań i poprawę ich efektywności. Tworzymy rozwiązania oparte na inteligentnej automatyce, dzięki którym nasi klienci zyskują dostęp do produktów usprawniających i optymalizujących projekty instalacyjne. To otwiera przed nami również możliwość wkroczenia na nowe rynki.

Jednym z wiodących tematów naszego grudniowego wydania jest komunikacja przemysłowa. Jakie trendy przewiduje Pan w tym obszarze w najbliższej przyszłości?

Od lat można obserwować tendencję dążenia do redukcji okablowania na liniach przemysłowych. Przyszłość zdaje się więc należeć do rozwiązań bezprzewodowych. Wzrasta znaczenie diagnostyki, szybkiego przesyłu danych,

energooszczędności, inteligentnych rozwiązań. Zauważamy również zmiany mające na celu rezygnację – oczywiście tam, gdzie to możliwe – z szaf sterowniczych i przejście do strefy rozwiązań ze stopniem ochrony IP67. Wydaje się, że ta tendencja będzie się nasilać. Z tego względu intensyfikujemy działania w zakresie realizacji koncepcji „zero cabinet”.

Kto jest obecnie głównym odbiorcą rozwiązań Murrelektronik?

Produkty Murrelektronik trafiają do bardzo szerokiego grona odbior-

systemów zasilania to poważne wyzwania stawiane przez nowoczesne instalacje. Aby mu sprostać, MICO monitoruje prąd, wskazuje zbliżanie się do maksymalnego obciążenia, wykrywa przeciążenia i zapewnia elastyczność systemu. W tym roku wprowadziliśmy na rynek modułową wersję tego rozwiązania, która od razu stała się hitem.

Wciąż wzrasta również zainteresowanie naszymi systemami zasilania – stale powiększamy rodzinę niezawodnych zasilaczy Emparro. Niezmiennym powodzeniem cieszą się także rozwiązania systemu Cube67 i moduły MVK.

■ WZRASTA ZNACZENIE DIAGNOSTYKI, SZYBKIEGO PRZESYŁU DANYCH, ENERGOOSZCZĘDNOŚCI, INTELIGENTNYCH ROZWIĄZAŃ.

ców. Wśród naszych klientów są m.in. przedstawiciele Tier 1 – czyli bezpośredni dostawcy rozwiązań montowanych bez dalszych modyfikacji – i branża automotive. W ostatnim czasie obserwujemy wzrost zainteresowania naszymi rozwiązaniami sieciowymi w przemyśle spożywczym, ale także wielu innych. To czyni naszą pracę bardzo ciekawą, ponieważ nie koncentrujemy się tylko na jednej gałęzi przemysłu. Nasi klienci realizują innowacyjne projekty w wielu dziedzinach, dlatego trudno określić głównego odbiorcę naszych produktów. Prowadzone są także liczne projekty outsourcingowe, zarówno polskie, jak i międzynarodowe, w których aktywnie uczestniczymy. Tym samym jesteśmy obecni w wielu obszarach przemysłu, co bardzo nas cieszy.

Działacie w wielu sektorach przemysłu, oferując bogatą gamę rozwiązań. Które z nich cieszą się największym zainteresowaniem i mogą pochwalić się szczególnie dużą grupą odbiorców w naszym kraju?

Od lat bardzo dużym zainteresowaniem klientów cieszy się inteligentny system rozdziału prądu MICO. Ochrona

Jakie zadania realizuje Centrum Kontroli Murrelektronik?

To jeden z ważniejszych działów całego przedsiębiorstwa. Zanim nasze produkty trafią na rynek, poddajemy je licznym testom. Chodzi nie tylko o spełnienie wymogów odpowiednich przepisów prawnych, ale przede wszystkim o sprostanie wysokim wymaganiom jakościowym naszych klientów oraz wewnętrznym, bardzo restrykcyjnym kryteriom.

Podczas testów kontrolujemy wszystkie techniczne właściwości produktów. Szczególny nacisk kładziemy na sprawdzenie i udokumentowanie przydatności każdego komponentu w zastosowaniach przemysłowych. Badania odporności na wpływy środowiska zewnętrznego i mediów pozwalają wyciągnąć wnioski odnośnie możliwości zastosowania produktów Murrelektronik w najbardziej niekorzystnych warunkach zewnętrznych. Z kolei w testach wytrzymałościowych poddajemy produkty skrajnym obciążeniom mechanicznym i chemicznym. Szczegółowa analiza wyników prowadzonych testów umożliwia stałe podnoszenie standardów jakościowych.

Prowadzicie także działalność szkoleniową. W jakim zakresie?

Staraliśmy się, aby nasze relacje ze środowiskiem przemysłowym nie miały wyłącznie handlowego podłoża. Organizowane przez nasz szkolenia to doskonała okazja do wymiany informacji i doświadczeń. Dlatego poza blokami teoretycznymi, podczas których prezentujemy nowoczesne rozwiązania technologiczne i odpowiednie do nich produkty, prowadzimy również warsztaty umożliwiające poznanie wymiernych korzyści płynących z zastosowania określonych rozwiązań. To zawsze bardzo inspirujące spotkania i jednocześnie kolejna realizacja filozofii „stay connected”. Nasi klienci wiedzą, że oferujemy rozwiązania, które przekładają się na duże korzyści z eksploatacji systemu.

Firma Murrelektronik jest znana również z działalności społecznej, takiej jak np. zaangażowanie w projekt Casa do Zezinho w Brazylii. Czy może Pan przybliżyć nam szczegóły? Czy tego typu aktywność jest realizowana także w naszym kraju?

Dzieci w fawelach São Paulo dorastają w bardzo trudnych warunkach. Misją Casa do Zezinho jest wspomoczenie opieki nad dziećmi pochodzącymi z takich środowisk. To miejsce szacunku, integracji i przyjaźni, które przez aktywności edukacyjne, artystyczne i kulturalne daje dzieciom i młodzieży szansę na rozwój krytycznego myślenia i samodzielności, dbając jednocześnie o ich zdolność podejmowania dojrzałych decyzji

dotyczących ich życia. To inicjatywa, którą zdecydowanie warto wspierać i robimy to od lat.

Bardzo aktywnie, i to dosłownie, działamy również w Polsce. Zespół Murrelektronik od dwóch lat uczestniczy w Poland Business Run – charytatywnym biegu w formie sztafety organizowanym jednocześnie w kilku miastach naszego kraju. Udział w nim to nie tylko promocja zdrowego trybu życia i integracja środowisk biznesowych, ale przede wszystkim wsparcie dla osób po amputacjach. Jesteśmy dumni, że możemy być częścią tej wspaniałej akcji.

Wszechobecne dziś hasło to Przemysł 4.0. Jak Państwa firma odnajduje się w czwartej rewolucji przemysłowej?

Doskonale! Murrelektronik jest wiodącym dostawcą zaawansowanych technologii i indywidualnych rozwiązań dla systemów automatyki przemysłowej, instalacji zdecentralizowanych i urządzeń sieciowych. Nasza działalność jest ukierunkowana na dostarczanie kompleksowych rozwiązań redukujących koszty i zwiększających wydajność produkcji. Oferowane przez nas produkty są bardzo istotne dla Przemysłu 4.0 – pozwalają na stworzenie inteligentnej fabryki i efektywne sterowanie procesem produkcji. Łączymy istniejące procesy technologiczne w zakresie produkcji z inteligentną technologią sieciowych systemów komunikacji i przetwarzania danych.

Obecnie następuje zmiana modelu biznesowego opartego na niskich

kosztach pracy. Nasi klienci wykazują coraz większe zainteresowanie automatyzacją produkcji. To dobry krok w kierunku Przemysłu 4.0, a Murrelektronik jest w tym zakresie kluczowym graczem obecnym na całym świecie.

Jakie największe wyzwania widzi Pan w obszarze, w którym działacie?

Klimat inwestycyjny przyciąga wiele międzynarodowych firm. Obserwujemy coraz większe wymagania inwestycyjne w zakładach produkcyjnych i zmianę standardów. Firmy odchodzą od prostych instalacji na rzecz aplikacji sieciowych.

Czwarta rewolucja przemysłowa stawia przed nami wyzwania: łączyć ludzi, obiekty i systemy tak, by stworzyć dynamiczną i samoorganizującą się sieć, działającą w czasie rzeczywistym i stale aktualizowaną na podstawie różnych kryteriów, takich jak koszty, czas pracy i zużycie zasobów. Konieczne jest też spełnianie indywidualnych wymogów produktowych, co jest możliwe dzięki elastycznemu systemowi produkcyjnemu. Klienci oczekują ponadto kompleksowej obsługi i niestandardowych rozwiązań, a do tego potrzebne są zakłady produkcyjne oparte na systemach zdecentralizowanych.

Jaki jest strategiczny cel firmy na przyszłość?

Utrzymanie wysokich kompetencji technicznych połączonych z ciągłym poszukiwaniem nowatorskich rozwiązań oraz dużą elastycznością – to nasze najważniejsze atuty. Ich doskonalenie niezmiennie stanowi nasz cel i jest podstawą planowanych przez nas działań. Konsekwentna realizacja tego celu umożliwi nam utrzymanie wiodącej pozycji na rynku.

Korzystając z okazji, chciałbym życzyć Redakcji oraz wszystkim Czytelnikom „Automatyki” zdrowych, spokojnych i rodzinnych Świąt oraz wielu sukcesów w nadchodzącym Nowym Roku. ■

TADEUSZ CYBULSKI

Odpowiedzialny za wprowadzenie Murrelektronik do Polski i budowę struktury spółki. Od 10 lat kieruje zespołem, który konsekwentnie umacnia pozycję numer 1 na rynku automatyki przemysłowej. Lider, menedżer z 20-letnim doświadczeniem w branży przemysłowej. Skutecznie realizuje projekty w środowisku krajowym i międzynarodowym. Zarządzanie na wysokim poziomie pozwala jego zespołowi osiągać wspaniałe wyniki. Wartości etyczne i moralne są w centrum jego przywództwa. Zatrudnia najlepszych ludzi, zapewnia im coaching i narzędzia do rozwoju, aby mogli w pełni wykorzystać swój potencjał.

Wolny czas spędza z rodziną, podróżuje, gra w tenisa oraz rozwija zainteresowania kulinarne.

Rozmawiała
Urszula Chojnacka
AUTOMATYKA